

ご案内

出会いに感謝！情熱・結束・飛翔！！

(協) 尼崎工業会 青年経営研究会 7月(公開)例会

経営者のための「人をひきつけるスピーチのコツ」

経営者は、大勢の人前に立って、挨拶をする、スピーチをする、という機会が少なくありません。その時に、しっかりと相手に必要な事が伝えられているでしょうか。届けられているでしょうか。1対1であれば、じっくりと話ができ伝えるべきことを伝えられる人も、大勢の前に立った挨拶やスピーチは苦手だという方は少なくありません。今回のセミナーでは、本年2月例会にて「リーダーシップを発揮するコミュニケーション」をテーマにご講義を頂きました上田実千代氏を講師にお招きし「人をひきつけるスピーチ」をテーマに、印象づくりや話し方、伝わりやすい話の構成等、人前で話す時の基本のスキルについてグループワークを通して学んでいきます。また、5・6月例会で学んだカラー診断タイプ別対応があるように、今回のスピーチにも各タイプ別で話し方がありますので、ご参加頂きますようご案内申し上げます。

■日時 平成30年 7月19日(木) 午後6時30分～午後10時30分(予定)

■内容 (担当：分科会4 伊藤副会長グループ)

第一部 経営者セミナー 経営者のための「人をひきつけるスピーチのコツ」(午後6時30分～午後8時30分・予定)

①講師 **上田実千代氏**

中小企業診断士 有限会社オフィスウエダ 代表取締役

②場所 尼崎商工会議所ビル7階・702会議室(尼崎市昭和通3-96)

③カリキュラム

「人を引きつけるスピーチのコツ」

1. スピーチの目的を明確に 2. 伝える内容と伝え方のバランス

「スピーチづくりの基礎スキル」

1. 伝える前の準備事項 2. わかりやすい話の構成

3. 伝わりやすい声の作り方

「説得力を高める相手理解」

1. 実習：「思考スタイルの理解」 2. タイプ別対応法

第二部 情報交換会(例会終了後～午後10時30分迄・予定)

①場所 「がんどに崎店」(尼崎市神田北通2-20 TEL06-6412-3412)

②参加費 5,000円(税込、当日集金・お釣りの無いようご準備下さい)

※第一部、第二部とも席は当日くじ引きで決めさせていただきます。

■回答期限 7月6日(金)午後5時迄

※申込後7月13日(金)午後5時以降の第二部キャンセルは実費申し受けます。

■事務局 (協) 尼崎工業会(山内) TEL06(6401)1074 Eメール n.yamanouchi@aia-net.or.jp

■青研HP <https://seiken.aia-net.or.jp/> 会員専用頁 ID: seiken パスワード: reikai

<講師プロフィール>

OA機器メーカー、企業研修インストラクターを経て、平成7年中小企業診断士登録。平成8年、オフィスウエダを開業し、翌平成9年法人化。現在に至る。「人と企業の元気を応援」をモットーに経営コンサルティング、人材育成、ビジネスコーディネーターなど幅広く活躍中。実習を取り入れた参加型の研修セミナーは、楽しくわかりやすくやる気が出ると高い評価を得ている。

事務局宛 FAX06(6401)1419

(協) 尼崎工業会 青年経営研究会 7月(公開)例会(7/19.木)

1. 第一部 経営者セミナー < ご出席 ・ ご欠席 (どちらかに〇印をつけて下さい) >

2. 第二部 情報交換会 < ご出席 ・ ご欠席 (どちらかに〇印をつけて下さい) >

お名前

※自社社員やお知り合いの方で参加希望の方は下記通信欄に事業所/役職名/お名前/情報交換会出欠をご記入下さい。

なお、講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がありますので、予めご了解下さい。

通信欄

(担当 山内)